



GİRİŞİMCİLİK DESTEK PROGRAMI

YENİ GİRİŞİMCİ DESTEĞİ GİRİŞİMCİ İŞ PLANI

GİRİŞİMCİ ADI SOYADI :

İŞ FİKRİ : EV OFİS MOBİLYALARI VE KAPI ÜRETİMİ

**İŞLETMENİN ADI : A..... MOBİLYA İNŞAAT MALZEMLERİ PETROL
ÜRÜNLERİ MADENCİLİK İTHALAT İHRACAT SANAYİ TİCARET
LİMİTED ŞİRKETİ**



GİRİŞİMCİLİK DESTEK PROGRAMI

YENİ GİRİŞİMCİ DESTEĞİ GİRİŞİMCİ İŞ PLANI

BÖLÜM 1: GENEL BİLGİLER

1.1 Girişimci

.....'de Van Çatak sırmalı köyünde doğdum. İlk orta ve liseyi Van ilinde tamamladım. Liseden sonra ön lisans işletme okudum (YYÜ'de) daha sonra YYÜ 'de Türk Dili ve Edebiyatı okudum ve bu ana bilim dalında yüksek lisans yaptım.Yüksek lisan yaptım ve bu esnada Anadolu Üniversitesi İşletme Bölümünü 2009 yılında bitirdim. Muhtelif yıllarda ailemize ait Öz Bahadırlar Gıda adlı işletmeyi çalıştırdım(1986-1997 arasında)1997-2008 yılları arasında kamu kadrolu olarak çalıştım.(1997-2004 Ziraat Bankası, 2004-2008 yılları arasında da YYÜ'de sayman ve vekaleten yüksek okul sekreteri olarak görev yaptım.) 2012 yılından bu yana Mardin Artuklu Üniversitesinde Kürd Dili ve Kültürü üzerine mastır yapmaktayım.Evli ve 3 çocuk babasıyım.

2012 yılında KOSGEB tarafından düzenlenmiş olan eğitime katıldı ve Yeni Girişimci sertifikası aldı. Van merkezde 200 m2 imalathane(Yeni Marangozlar) 150 m² ise Kazım Karabekir Caddesi üzerinde mevcut bir alanın showroom'a dönüştürülmesi üretimimiz olan Mobilyaların perakende satışının yapılacağı bir mekânı işletmeye açma çalışmaları devam etmektedir.

3.4 Pazarlama/Satış Hedefleri

AYLIK SATIŞ HEDEFLERİ

Ürünler	Aylar (adet)											
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
Kapı	5	5	5	15	15	15	10	10	10	20	20	20
Mutfak Dolabı	2	2	2	2	3	3	3	3	5	5	5	10

Yatak Odası Takımı	4	2	2	2	2	3	2	3	2	3	3	2
Genç Odası	4	3	2	2	2	2	2	3	2	3	3	2
Yemek Odası	3	3	2	2	2	2	2	2	2	3	3	4
Vestiyer	2	3	2	2	2	2	2	3	2	3	3	4
Raf	3	2	4	4	4	4	4	5	5	5	5	5

1. Pazar ağı kurulacak,

Pazarlama ve satış departmanının planladığı pazarlama stratejileri doğrultusunda, pazarlama ve satış elemanı(İşletme sahibi ilk 6 ay bu rolü üstlenecek) projenin ikinci ayından itibaren potansiyel müşterilerle görüşeceklerdir.

2. Ürün satışı yapılacak.

Projemizin 2. ayından itibaren üretimi yapılan ve stoklanan ürünlerimiz pazarlama ve satış elemanlarımızın daha önce pazardan müşterilerle yaptıkları sözleşmeleri doğrultusunda ürünlerimizin satışları yapılacaktır. Ürün satışlarımızda üç farklı uygulama yapılacaktır.

1. 2. 3. YIL YILLIK SATIŞ HEDEFLER

Ürünler	YILLAR(adet)		
	1.YIL	2. YIL	3. YIL
Kapı	150	180	220
Mutfak Dolabı	45	60	80



GİRİŞİMCİLİK DESTEK PROGRAMI

YENİ GİRİŞİMCİ DESTEĞİ GİRİŞİMCİ İŞ PLANI

Yatak Odası Takımı	30	40	50
Genç Odası	30	35	40
Yemek Odası	30	35	40
Vestiyer	30	40	55
Raf	50	40	50
TOLAM	365	430	535

ÜRÜN ÇEŞİTLERİ	YILLIK SATIŞ HEDEFLERİ					
	2013		2014		2015	
	ÜRÜN (Ad)	Satış (TL)	ÜRÜN (Ad)	Satış(TL)	ÜRÜN (Ad)	Satış(TL)
Kapı	150	187.500	180	225.000	220	275.000
Mutfak Dolabı	45		60		80	



GİRİŞİMCİLİK DESTEK PROGRAMI

YENİ GİRİŞİMCİ DESTEĞİ GİRİŞİMCİ İŞ PLANI

		76.500TL		102.000TL		136.000 TL
Yatak Odası Takımı	30	75.000TL	40	100.000 TL	50	125.000 TL
Genç Odası	30	60.000TL	35	70.000TL	40	80.000TL
Yemek Odası	30	60.000 TL	35	70.000TL	40	80.000TL
Vestiyer	30	54.000 TL	40	72.000TL	55	99.000TL
Raf	50	62.500 TL	40	50.000 TL	50	62.500 TL
TOPLAM	365 ADET	575.500TL	430 ADET	689.000 TL	535 ADET	857.500 TL

GİDER KALEMLERİ	TOPLAM HACMİ	%SABİT/ DEĞİŞKEN	SABİT DEĞERLER	DEĞİŞKEN GİDERLER
1. HAMMADDE		30/70	%30	%70
2.KİRA		0/100	%100	0
3.ELEKTİRİK		30/70	%30	%70
4.SU		30/70	%30	%70
5. İŞÇİLİK-PERSONEL		100/0	%100	0
6.BAKIM-ONARIM		0/100	0	%100
7 PAZARLAM-SATIŞ GİDERLERİ REKLAM		50/50	0	%100
8.NAKLİYE		0/100	0	%100
TOPLAM				

BİZİ TERCİH EDEN GİRİŞİMCİLERE 2011-2013 YILINDA

KOSGEB GİRİŞİMCİLİK PROGRAMI İLE TOPLAMDA **4**

MİLYON TL, YI AŞKIN HİBE ALDIK.

HAZIRLADIĞIMIZ **600,** Ü AŞKIN GİRİŞİMCİ İŞ PLANI DESTEKLENDİ.

Türkiye'nin farklı il ve ilçelerinden KOSGEB Girişimcilik Sertifikası almış girişimciler için ; [KOSGEB Yeni Girişimcilik Desteği](#)nden daha etkin ve verimli olarak faydalanmaları için yapmaları gereken iş ve işlemler, [Girişimci İş Planı](#) Dosyası Hazırlanması, Örnek Girişimci İş Planı Yazımı, [İş Planı Örnekleri](#) ve İş Planı Örneği vb. konularda danışmanlık hizmeti sunduk.Hazırladığımız 600'ü aşkın iş planı dosyası ile destek aldık.

BRÜKSEL UZMANLARI DANIŞMANLIK LTD ŞTİ bünyesinde 12 farklı departman bulunmaktadır.2010 yılı başlarında siz girişimciler için şirketimiz bünyesinde özel bir departman olan Girişimcilik Departmanı faaliyete geçti.Bu departman bünyesinde KOSGEB Girişimcilik sertifikası alan siz girişimcilerin eksiksiz olarak desteklemesi için aşağıda bahsi geçen Danışmanlık Hizmetlerini tek bir paket olarak sunmaktayız;

1- Girişimci İş Fikrinin geliştirilmesi.(Yapacağınız iş ile ilgili sizin bilmediğiniz en yeni güncel ve inovatif teknik ve yöntemlerin bilgisini size sunuyoruz)

2-KOSGEB Girişimcilik Desteği için başvuru evrak ve işlemleri için danışmanlık.(KOSGEB Girişimcilik Desteğini Etkin ve verimli bir şekilde kullanmanız için Girişimcilik Desteği Başvuru evrakları,Girişimcilik Desteği Başvuru iş ve işlemleri konusunda danışmanlık sağlıyoruz.)

3- %100 geçme garantili iş planı projesi hazırlama*. (Girişimci İş Planlarınızı %100 destek almanızı sağlayacak düzeyde profesyonel KOBİ Uzmanları hazırlıyor.Girişimci İş Planlarınızı destek almanızı garanti edecek düzeyde eksiksiz ve profesyonelce hazırlıyoruz.)

4-İş Planı, KOSGEB tarafından destek aldıktan sonra Girişimcilik Desteği süresinde bu destek ile ilgili iş ve işlemlerde 2 yıl boyunca danışmanlık hizmeti yapılmaktadır.(KOSGEB'in İş Planınızı desteklenmesinin ardından Girişimcilik Desteği ile ilgili iş ve işlemlerinizde 7/24 bizi arayabilir, Girişimcilik Destek Süreci ve yapılacak iş ve işlemler konusunda doğru ve güncel bilgi alabilirsiniz.)

*KOSGEB HİZMET MERKEZİ MÜDÜRLÜKLERİ İLE HİÇ BİR RESMİ VE ORGANİK BAĞIMIZ YOKTUR. %100 DESTEK ALMA GARANTİSİNİ ŞİRKETİMİZ BÜNYESİNDE ÇALIŞAN ALANINDA PROFESYONEL KOBİ UZMANI PERSONELİMİZİN BİLGİ, DENEYİM VE ALMIŞ OLDUKLARI AKADEMİK EĞİTİME DAYANARAK VERMEKTEYİZ

TÜRKİYE'DE İLK



GİRİŞİMCİLİK DESTEK PROGRAMI

YENİ GİRİŞİMCİ DESTEĞİ
GİRİŞİMCİ İŞ PLANI

KOSGEB GİRİŞİMCİLİK DESTEĞİ PROGRAMI İLE %100
YATIRIM VE DESTEK ALMA GARANTİSİ VERİYORUZ

TÜRKİYE'DE İLK

ALACAĞINIZ HİZMETLER "DANIŞMANLIK HİZMET GARANTİ
SÖZLEŞMESİ" İLE TEMİNAT ALTINA ALINIYOR.

TÜRKİYE'DE İLK

İŞ PLANI PROJENİ DESTEK ALMADIĞI TAKTİRDE 5 İŞ GÜNÜ
İÇİNDE %100 PARA İADE GARANTİSİ

% 100 DESTEK ALMA GARANTİLİ KOSGEB

GİRİŞİMCİ İŞ PLANI PROJESİ HAZIRLATMAK İÇİN

BRÜKSEL UZMANLARI DANIŞMANLIK LTD ŞTİ

(0432) 215 11 02

(0534) 706 55 17



GİRİŞİMCİLİK DESTEK PROGRAMI

YENİ GİRİŞİMCİ DESTEĞİ GİRİŞİMCİ İŞ PLANI