



GİRİŞİMCİLİK DESTEK PROGRAMI

YENİ GİRİŞİMCİ DESTEĞİ GİRİŞİMCİ İŞ PLANI

GİRİŞİMCİ ADI SOYADI :HY

**İŞ FİKRİ : PVC KAPI VE PENCERE SİSTEMLERİ İMALAT VE
MONTAJI**

İŞLETMENİN ADI :HALİBİR YAPI



GİRİŞİMCİLİK DESTEK PROGRAMI

YENİ GİRİŞİMCİ DESTEĞİ GİRİŞİMCİ İŞ PLANI

BÖLÜM 1: GENEL BİLGİLER

1.1 Girişimci

(Bu kısımda kendinizi/ortaklarınızı kısaca tanıtınız)

Y

1Van Bahçesaray ilçesinde doğdu. İlköğrenim ve orta öğretimini Bahçesaray ilçesinde tamamladı ve Bahçesaray ÇPL'DEN 2003 yılında mezun oldu.2010 yılında bu ana AÖF İşletme fakültesi birinci sınıfta okumakta.2000 yılında bu yana PVC pencere ve kapı sistemleri imalatı sektöründe çeşitli işletmelerde çalıştı.2011 yılında Gebze'de düzenlenen KOSGEB ile İŞKUR'un ortaklaşa düzenlemiş olduğu 72 saatlik Uygulamalı Girişimcilik Eğitimlerine katıldı ve sertifikasını aldı.Van'da 70 m² kapalı alan kiralanarak mevcut bir alanı envai çeşit pencere ve kapı sistemleri pvc ürünlerinin imalatı ve kurulumunun yapılacağı bir mekânı işletmeye açma çalışmaları devam etmektedir.

1.2 İşletmenin Faaliyet Konusu

(Bu kısımda kurduğunuz işi kısaca anlatınız)

Van merkezde Karşıyaka Mah. Orhan doğan Cad. No: 159'da 70 m2 lik işletme kiralanacak ve bu alanda piyasada pvc işleri olarak tabir edilen sektörde pvc kapı ve pencere sistemleri hizmetleri sunmak işletmemiz faaliyet konusudur.



GİRİŞİMCİLİK DESTEK PROGRAMI

YENİ GİRİŞİMCİ DESTEĞİ GİRİŞİMCİ İŞ PLANI

1.3 İş Kurma Süreci

(Bu kısımda işinizi kurarken attığınız adımları kısaca anlatınız)

1. İş yerinin temini ve kiralanması
2. Kiralanacak işyerinin kira sözleşmesi yapılması
3. İşletmenin yasal olarak kurulması, gerekli izin ve ruhsatların alınması
- 4.PVC işleri ile ilgili malzemelerin alınacağı fabrika ve ana dağıtıcılar ile anlaşmaların imzalanması.
5. Makina ve ekipman demir başların temini
6. Personel temini
- 7.PVC çeşitlerinin alınması
- 8.İş çevresi ve hedef müşteriler ile (müteahhitler vb)ile görüşmeler
9. Deneme üretimi
10. Seri üretim özel siparişler ve satışlar



GİRİŞİMCİLİK DESTEK PROGRAMI

YENİ GİRİŞİMCİ DESTEĞİ GİRİŞİMCİ İŞ PLANI

3.4 Pazarlama/Satış Hedefleri

AYLIK SATIŞ HEDEFLERİ

Ürünler	Aylar (metre tül)											
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
PVC	1500	1700	1900	1400	200	250	400	1200	1800	2000	2300	2500

* Ürünler metre tül olarak birimlendirilmiştir.

İşletmemizin 5. ve 6. ve 7. ayları ekim ve kasım aylarına denk geleceğinden bu aylarda hedef müşteri kitlemizi oluşturan yap-satıcılar (müteahhitler) yapmış oldukları yapı ve inşaatlarda bahsi geçen PVC işler için kapı ve pencere takma ayları olduğundan bu aylarda özellikle PVC sistemleri hizmetlerimize yoğun talep olacaktır .Bu sebeple üstte tabloda hizmet sunumu ve aylar nezdinde senkronik bir artış yada azalış bulunmamaktadır.

Üstte tabloda bahsi geçen diğer hizmetlerimiz için genel olarak aralık ,ocak ve şubat aylarında kış mevsimine bağlı olarak ise senkronik bir düşüş yaşanmaktadır.

1 Pazar ağı kurulacak,

Pazarlama ve satış departmanının planladığı pazarlama stratejileri doğrultusunda, pazarlama ve satış elemanı(İşletme sahibi ilk 6 ay bu rolü üstlenecek) projenin ikinci ayından itibaren potansiyel müşterilerle görüşeceklerdir.

2 Ürün satışı yapılacaktır.



GİRİŞİMCİLİK DESTEK PROGRAMI

YENİ GİRİŞİMCİ DESTEĞİ GİRİŞİMCİ İŞ PLANI

Projemizin 2. ayından itibaren üretimi yapılan ve stoklanan ürünlerimiz pazarlama ve satış elemanlarımızın daha önce pazardan müşterilerle yaptıkları sözleşmeleri doğrultusunda ürünlerimizin satışları yapılacaktır. Ürün satışlarımızda üç farklı uygulama yapılacaktır.

1. 2. 3. YIL YILLIK SATIŞ HEDEFLERİ

Ürünler&Hizmetler	YILLAR(METRETÜL)		
	1.YIL	2. YIL	3. YIL
PVC KAPI VE PENCERE SİSTEMLERİ	17150	19000	22000
TOLAM	17150	19000	22000

SATIŞ TÜRLERİ

1-Peşin satış: Bu tür satışlar için en yüksek %20 iskonto oranı uygulanacaktır.

2-Vadeli satış: Ürünümüzdeki ham madenin peşin çalışılmasından doğan finans tikanıklığını aşmak ve sorun yaşamamak için vadeli satışlarda en fazla 6 aylık sıralı çekle satış öngörülmektedir.

3-Kampanyalı satış: İnşaat sektörünün ölü sezonları olan kış ayları için satış tikanıklığı yaşamamak için bu tür uygulamalara yer verilecektir.

3.5

6.1 Başlangıç Maliyetleri ve Diğer Başlangıç Giderleri

İlk etapta yapılacak harcamalar

İşletme Kuruluş Giderleri(Noter Masrafı (imza sirküleri, kuruluş sözleşmesi, tüzük onayı, bilanço defteri, vb için)

NOTER İMZA SİRKÜLERİ

24

MUHASEBE DEFTER TASTİKİ	150
ESNAF VE SANATKARLAR ODASI KAYIT GİDERLERİ	140
VERGİ DAİRESİ ALINDISI	79
MOBİLYACILAR VE KERESTECİLER ODASI KAYIT GİDERİ	182
İŞLETME KAŞESİ BASIMI	10
DANIŞMANLIK HİZMETİ	2.000

ARA	TOPLAM -1	2.585 TL
-----	-----------	----------

2 şer yap

İşletme alt yapısının hazırlanması için gerekli araç ve gereç listesi

sıra no:	Ürün adı	adet	birim fiyatı	
1	KÖŞE TEMİZLEME MAKİNESİ	1ADET	5260	5260
2	HAVALI MATKAP	1ADET	200	200
3	MAKİTA 2470 HR	1ADET	400	400
4	MAKİTA TAŞLAMA MGA700	1ADET	250	250
5	MAKİTA DARBEELİ MATKAP MDP300	1ADET	250	250
6	TAKIM ÇANTASI MANO24	1ADET	50	50
7	AÇIK AĞIZ ANAHTAR TAKIMI 12 Lİ	1ADET	100	100
8	YILDIZ ANAHTAR TAKIMI 12 Lİ	1ADET	100	100
9	TRANÇER 4HP	1ADET	1500	1.500
10	ALLEN TAKIM 6 KÖŞE	1ADET	50	50
11	ÇOK FONKSİYONLU YAZICI	1ADET	1100	1.100
12	DİZ ÜSTÜ BİLGİSAYAR	1ADET	2000	2.000
13	KABLOLU TELEFON	1ADET	50	50
14	MAKAM TAKIMI(SEHPA,ETEJER, KONSOL,EVRAK	1 TAKIM	3500	3.500



GİRİŞİMCİLİK DESTEK PROGRAMI

YENİ GİRİŞİMCİ DESTEĞİ GİRİŞİMCİ İŞ PLANI

	DOLABI)			
15	MAKAM KOLTUĞU	1ADET	400	400
16	MİSAFİR SANDALYESİ	4ADET	150	600

ARA TOPLAM -2

15.810 TL

İşletmeye alınacak personel desteği

Personel Maaşı 2 kişi (12 Ay)	15.600
Elektirik (12 ay)	3.000
Su (12 ay)	500
Isıtma (5 ay)	1450
Telefon &ADLS (12 ay)	1200

ARA TOPLAM 3

21.750

TOPLAM -1 -,2 -,3

40.145 TL

BİZİ TERCİH EDEN GİRİŞİMCİLERE 2011-2013 YILINDA
KOSGEB GİRİŞİMCİLİK PROGRAMI İLE TOPLAMDA

4 MİLYON TL,Yİ AŞKIN

HİBE ALDIK. HAZIRLADIĞIMIZ **600**,Ü AŞKIN

GİRİŞİMCİ İŞ PLANI DESTEKLENDİ.

Türkiye'nin farklı il ve ilçelerinden KOSGEB Girişimcilik Sertifikası almış girişimciler için ; [KOSGEB Yeni Girişimcilik Desteği](#)nden daha etkin ve verimli olarak faydalanmaları için yapmaları gereken iş ve işlemler, [Girişimci İş Planı](#) Dosyası Hazırlanması, Örnek Girişimci İş Planı Yazımı, [İş Planı Örnekleri](#) ve İş Planı Örneği vb. konularda danışmanlık hizmeti sunduk.Hazırladığımız 600'ü aşkın iş planı dosyası ile destek aldık.



GİRİŞİMCİLİK DESTEK PROGRAMI

YENİ GİRİŞİMCİ DESTEĞİ GİRİŞİMCİ İŞ PLANI

BRÜKSEL UZMANLARI DANIŞMANLIK LTD ŞTİ bünyesinde 12 farklı departman bulunmaktadır.2010 yılı başlarında siz girişimciler için şirketimiz bünyesinde özel bir departman olan Girişimcilik Departmanı faaliyete geçti.Bu departman bünyesinde KOSGEB Girişimcilik sertifikası alan siz girişimcilerin eksiksiz olarak desteklemesi için aşağıda bahsi geçen Danışmanlık Hizmetlerini tek bir paket olarak sunmaktayız;

1- Girişimci İş Fikrinin geliştirilmesi.(Yapacağınız iş ile ilgili sizin bilmediğiniz en yeni güncel ve inovatif teknik ve yöntemlerin bilgisini size sunuyoruz)

2-KOSGEB Girişimcilik Desteği için başvuru evrak ve işlemleri için danışmanlık.(KOSGEB Girişimcilik Desteğini Etkin ve verimli bir şekilde kullanmanız için Girişimcilik Desteği Başvuru evrakları,Girişimcilik Desteği Başvuru iş ve işlemleri konusunda danışmanlık sağlıyoruz.)

3- %100 geçme garantili iş planı projesi hazırlama*. (Girişimci İş Planlarınızı %100 destek almanızı sağlayacak düzeyde profesyonel KOBİ Uzmanları hazırlıyor.Girişimci İş Planlarınızı destek almanızı garanti edecek düzeyde eksiksiz ve profesyonelce hazırlıyoruz.)

4-İş Planı, KOSGEB tarafından destek aldıktan sonra Girişimcilik Desteği süresinde bu destek ile ilgili iş ve işlemlerde 2 yıl boyunca danışmanlık hizmeti yapılmaktadır.(KOSGEB'in İş Planınızı desteklenmesinin ardından Girişimcilik Desteği ile ilgili iş ve işlemlerinizde 7/24 bizi arayabilir, Girişimcilik Destek Süreci ve yapılacak iş ve işlemler konusunda doğru ve güncel bilgi alabilirsiniz.)

*KOSGEB HİZMET MERKEZİ MÜDÜRLÜKLERİ İLE HİÇ BİR RESMİ VE ORGANİK BAĞIMIZ YOKTUR. %100 DESTEK ALMA GARANTİSİNİ ŞİRKETİMİZ BÜNYESİNDE ÇALIŞAN ALANINDA PROFESYONEL KOBİ UZMANI PERSONELİMİZİN BİLGİ, DENEYİM VE ALMIŞ OLDUKLARI AKADEMİK EĞİTİME DAYANARAK VERMEKTEYİZ

TÜRKİYE'DE İLK

**KOSGEB GİRİŞİMCİLİK DESTEĞİ PROGRAMI İLE %100
YATIRIM VE DESTEK ALMA GARANTİSİ VERİYORUZ**

TÜRKİYE'DE İLK



GİRİŞİMCİLİK DESTEK PROGRAMI

YENİ GİRİŞİMCİ DESTEĞİ
GİRİŞİMCİ İŞ PLANI

ALACAĞINIZ HİZMETLER “DANIŞMANLIK HİZMET GARANTİ
SÖZLEŞMESİ” İLE TEMİNAT ALTINA ALINIYOR.

TÜRKİYE’DE İLK

İŞ PLANI PROJENİ DESTEK ALMADIĞI TAKTİRDE 5 İŞ GÜNÜ
İÇİNDE %100 PARA İADE GARANTİSİ

% 100 DESTEK ALMA GARANTİLİ KOSGEB
GİRİŞİMCİ İŞ PLANI PROJESİ HAZIRLATMAK İÇİN

BRÜKSEL UZMANLARI DANIŞMANLIK LTD ŞTİ

(0432) 215 11 02

(0534) 706 55 17